

平成 18 年 4 月 3 日

各 位

東京都千代田区岩本町一丁目 6 番 3 号
株式会社 サンライズ・テクノロジー
代表取締役社長 梶 本 誓
(コード番号：4830)
問い合わせ先：取締役管理本部長 本 間 昭
(03)5820-1351

『BSS-PACK』ERPビジネスの組織設置のお知らせ

平成 18 年 3 月 28 日付けで株式会社ビーエスエス(本社：東京都千代田区、代表取締役社長：菅沼清吉)より統合業務 ERP 製品『BSS-PACK』の取得のお知らせを致しましたが、4 月 1 日付けで、統合業務 ERP『BSS-PACK』における ERP 専任組織である ERP ビジネス本部を発足させましたので、お知らせ致します。

1. 組織変更について

ERP ビジネス本部を発足致します。システム・インテグレーション事業、ヒューマンリソース事業に加え当社の中核事業と位置付け、本部長は当面の間、当社のビジネスリソースの最重要事項として社長が兼務し、速やかに専任の次期取締役候補の本部長を選出致します。

プロフェッショナルサービス体制

『BSS-PACK』の導入コンサルティング、FIT&GAPに基づくカスタマイズサービス、保守・運用サービスを実施し、システムの安定稼働までを担っていくグループとなります。また、現在 1,600 以上からなる業務機能部品ラインナップに、お客様からのご要望で開発した新たな機能をこのラインナップに組み込んで行き、ERP としての機能拡充を図って参ります。

第17期(今進行期) 40名体制を予定。

カスタマイズサービス体制

『BSS-PACK』を導入されたお客様からの問い合わせを即時対応できるよう、株式会社ビーエスエスから移管されたCS部隊および、当社の専任担当者にてカスタマーサービス窓口を用意致します。製品機能アップ、バージョンアップ等の今後の製品リリース情報、オペレーション上の操作問い合わせ、クレーム処理などを一括して受け付け、サービス向上を図って参ります。

第17期(今進行期) 3名

事業企画

『BSS-PACK』の製品認知度の向上、ブランディング、販売戦略の企画・立案、販売チャネルの開拓、セミナー・講習会等の企画を行い、本部機能のナビゲーションを行って参ります。

第17期(今進行期) 2名

営業・プリセールス

現『BSS-PACK』総販売代理店であるISS社と連携し販売パートナーの開拓に専念し、業種、業務、地域セグメント別に専門のパートナーを選定して参ります。今期中に10社以上の販売パートナーの獲得を行って参ります。

第17期(今進行期) 4名

2. 『BSS-PACK』について

当社は『BSS-PACK』の製品ベンチマークテストを実施し、競合他社 ERP 製品と比較しても何ら機能的に劣らない、極めて完成度の高い製品であると評価致しました。対象とする顧客マーケットにも幅広いレンジで受入れられるポテンシャルを保有していることから、早期に組織の整備に着手し、当社の中核事業としての位置付けを確立して参ります。

『BSS-PACK』は『経営にフィットするERP』をメインコンセプトとしており、日本およびアジア圏の中小・中堅企業をターゲットとして開発された統合業務ERPです。

『BSS-PACK』は販売管理、購買管理、生産管理、財務管理、人事管理など25以上からなる業務領域を網羅しており、1,600以上の業務部品によって構成されております。一般的な中堅クラスの企業が運営していくに十分な機能を保有しており、個別部門、個別業務といった部分的な導入や移行にも適しております。

『BSS-PACK』は平成18年1月現在で80社への導入実績を挙げており、現在、販社において6億円余の受注残を抱えており、今連結期においては売上高5億円を、平成19年度は売上高15億円を見込んでおります。現在の中堅・中小企業向けERPの市場規模は、その周辺業務を含めて数千億円と言われており、当社としては、速やかに2%、将来的には5%のシェアを獲得すべく全力をあげて取り組んで参ります。

3. 新組織（平成18年4月1日現在） 別紙「組織図」をご参照ください。

以上

組織図 平成18年4月1日現在

