

東証プライム:証券コード3992

株式会社ニーズウェル

2023年9月期 通期

決算説明資料

2023年11月9日



NeedsWell
Try & Innovation



1. 2023年9月期 通期 決算概況



2. 2024年9月期 業績計画



3. 事業の成長戦略



4. 参考資料



当社は当事業年度(2023年9月期)より連結決算に移行しました。

本資料中に記載の「前年同期比」は、前年同期の単体決算の数値と比較し算出しております。

売上高・利益とも前期比を大きく上回る

経常利益率は13.0%、いちだんと高収益体質に

- 積極的な資本業務提携、業務提携により、販路が拡大、顧客基盤が増強
- 教育体制の整備で新卒社員の立ち上がりが順調
- 生保向けDX化案件、クラウド構築案件、公共系入札案件等が拡大
- ペーパーレス、インボイス制度、電子帳簿保存法が追い風となるソリューションビジネスで成長に弾み

連結



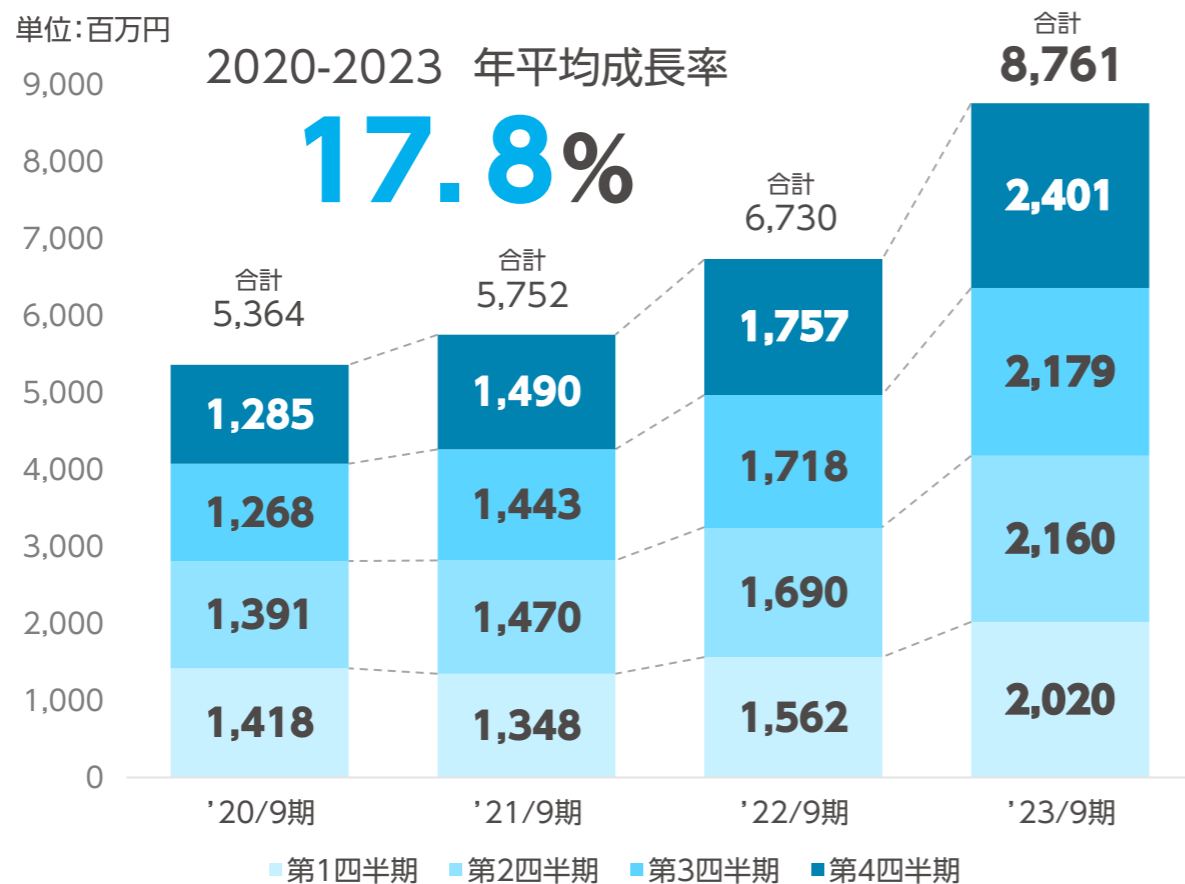
売上高	8,761 百万円	前期比 +30.2 %	
経常利益	1,135 百万円	前期比 +56.6 %	経常利益率 13.0 %
親会社株主に帰属 する当期純利益	837 百万円	前期比 +67.7 %	当期純利益率 9.6 %

1.2) 売上高・経常利益 年度別・四半期別推移

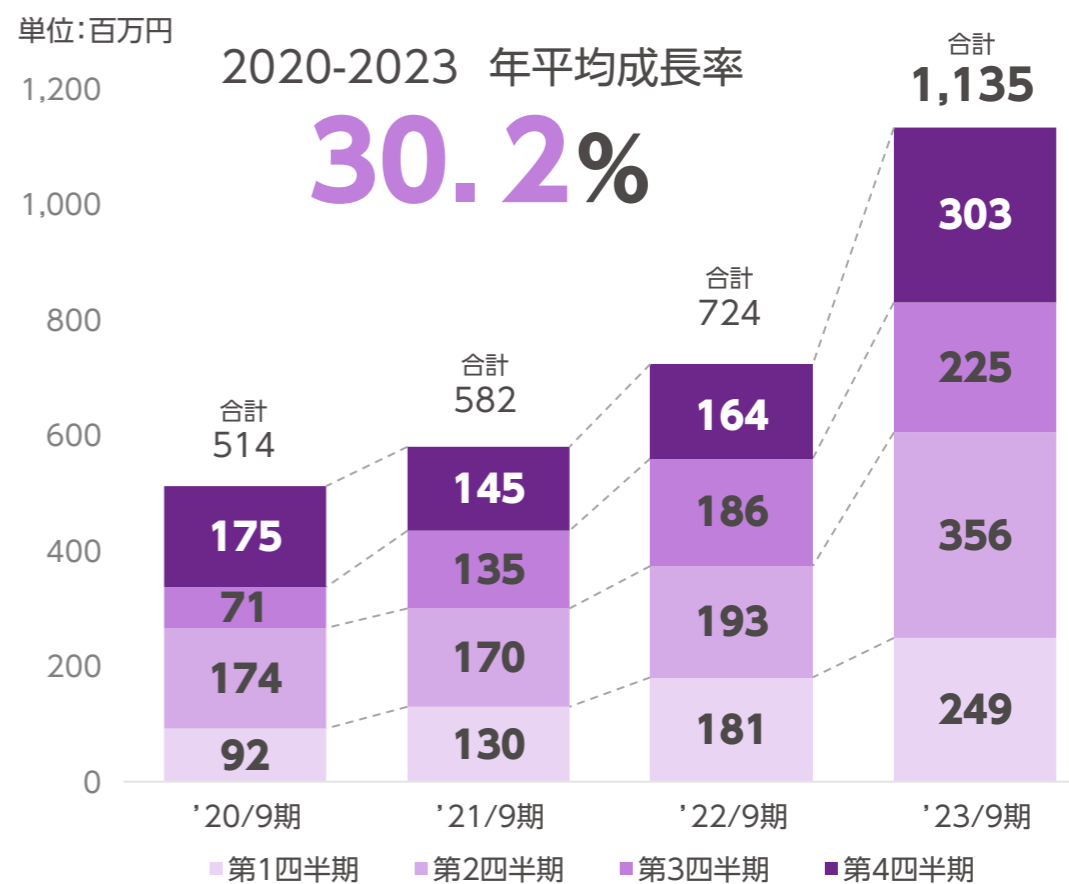
第4四半期に冬季賞与引当を増額するも

業績好調により売上高・利益とも設立以来最高額を更新

【売上高 年度別推移】

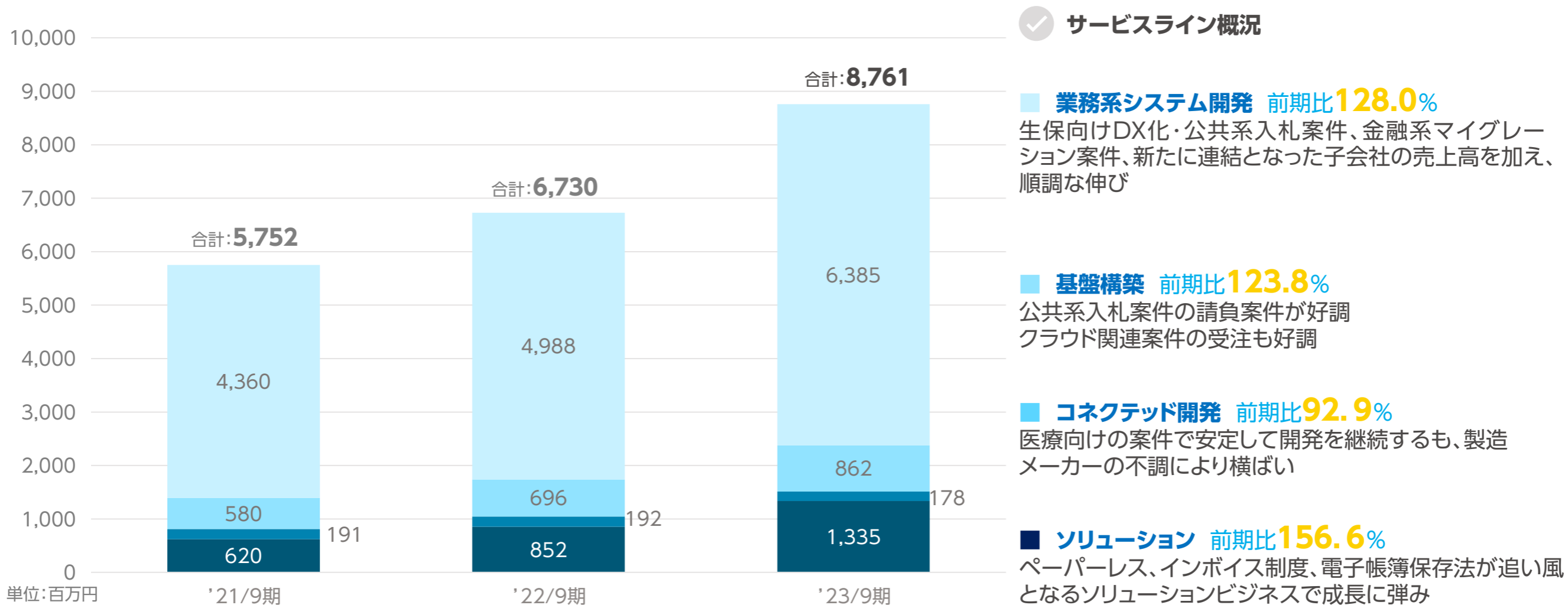


【経常利益 年度別推移】



1.3) サービスライン別売上高推移

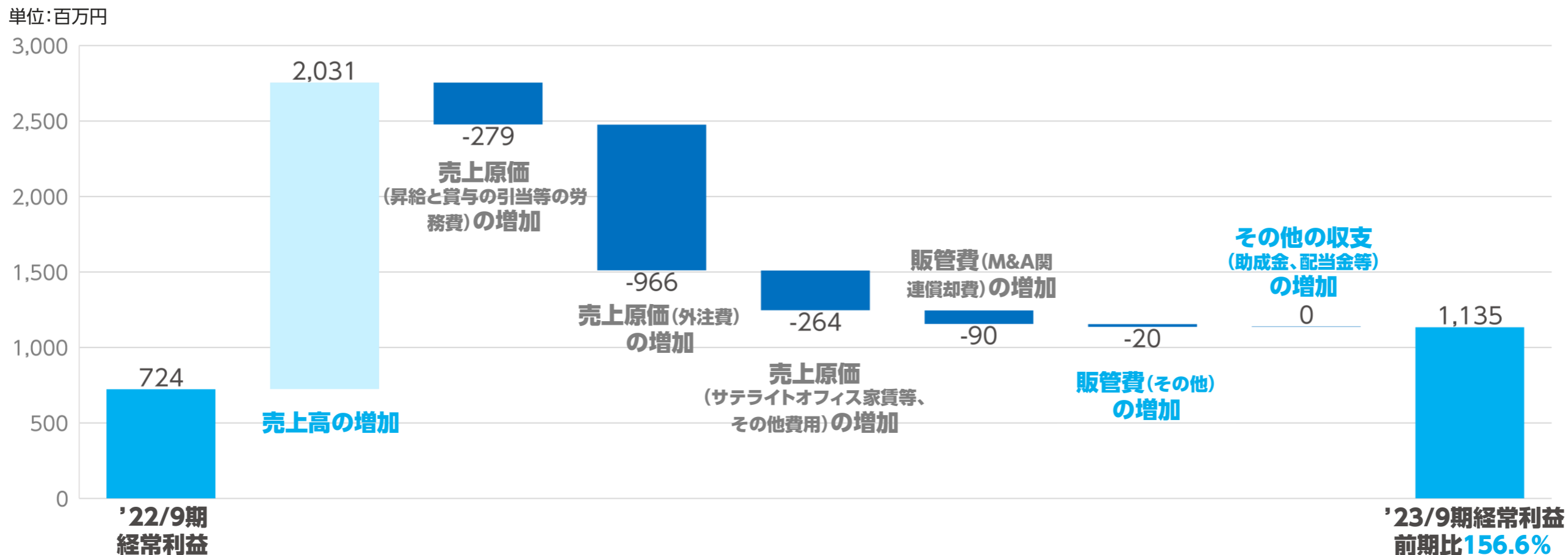
主力の業務系システム開発と、基盤構築、ソリューションが前年同期比で高い伸びを維持



1.4) 経常利益増減要因分析

経常利益前期比156.6%と大幅に増加

- ✓ 受注増と高付加価値案件獲得の結果、**売上総利益**は521百万円増加(前期比133.3%)
- ✓ 4月の新卒入社65名の教育費用が増加



1.5) 損益計算書

売上高成長率、経常利益率、EPS、ROEの目標を達成

単位:百万円	2022年9月期 単体		2023年9月期 連結				
	実績	売上比	実績	売上比	前年同期比	達成率	通期業績計画
売上高	6,730	-	8,761	-	130.2%	96.7%	9,059
業務系システム開発	4,988	74.1%	6,385	72.9%	128.0%	92.8%	6,881
基盤構築	696	10.3%	862	9.8%	123.8%	134.9%	639
コネクテッド開発	192	2.9%	178	2.0%	92.9%	71.3%	251
ソリューション	852	12.7%	1,335	15.2%	156.6%	103.7%	1,288
売上総利益	1,562	23.2%	2,083	23.8%	133.3%	-	-
M&A関連償却	-	-	90	1.0%	-	-	-
その他	872	13.0%	892	10.2%	102.3%	-	-
販管費	872	13.0%	983	11.2%	112.7%	-	-
営業利益	690	10.3%	1,100	12.6%	159.3%	100.1%	1,100
営業外収益	35	0.5%	37	0.4%	106.0%	-	-
営業外費用	1	0.0%	3	0.0%	209.9%	-	-
経常利益	724	10.8%	1,135	13.0%	156.6%	101.3%	1,121
親会社に帰属する当期純利益	499	7.4%	837	9.6%	167.7%	111.9%	748

KPI達成状況

項目	数値目標	実績
売上高成長率	20%以上	30.2%
売上総利益率	25%以上	23.8%
販管比率	10%以内	11.2%
経常利益率	10%以上	13.0%
EPS 2023.6.1 株式分割考慮後	30円以上	42.63円
PER	30倍以上	15.4倍
ROE	20%以上	23.2%

1.6) 貸借対照表

自社株買い5億円を実施して尚、安定した財務体質を維持(自己資本比率 62.3%)

※主要科目のみ抜粋 単位:百万円	2022年9月期 末(単体)	2023年9月期末(連結)	
	実績	実績	前期末増減
現金及び預金	2,609	2,519	-89
受取手形、売掛金及び契約資産	1,163	1,827	664
前払費用	72	33	-38
その他	0	-2	-1
流動資産合計	3,844	4,379	535
建物(純額)	29	32	2
ソフトウェア	81	58	-22
ソフトウェア仮勘定	3	7	3
のれん	-	370	370
顧客関連資産	0	389	389
投資有価証券	236	357	121
繰延税金資産	136	151	15
敷金・保証金	83	100	17
保険積立金	76	76	0
その他	117	24	-92
固定資産合計	764	1,568	804
資産合計	4,608	5,947	1,339

※主要科目のみ抜粋 単位:百万円	2022年9月期 末(単体)	2023年9月期末(連結)	
	実績	実績	前期末増減
買掛金	213	648	434
短期借入金・1年以内長期借入金	-	19	19
未払金	150	502	352
未払法人税等	180	230	49
未払消費税	90	157	67
預り金	43	76	32
賞与引当金	343	379	35
その他	15	32	16
流動負債合計	1,038	2,046	1,008
長期借入金	-	38	38
長期繰延税金負債	-	134	134
その他	-	14	14
固定負債合計	0	187	187
負債合計	1,038	2,234	1,195
資本金	908	908	0
資本剰余金	764	765	1
利益剰余金	2,072	2,659	587
自己株式	-200	-694	-494
その他有価証券評価差額金	24	65	41
非支配株主持分	0	8	8
純資産合計	3,570	3,713	143
負債純資産合計	4,608	5,947	1,339

1.7) 2023年9月期の主な取組み

持続的な成長を果たすため 社員満足度、スキル、業績向上のためのさまざまな施策を継続的に実施

2023年9月期

- | | |
|----------|--|
| 2022年10月 | <ul style="list-style-type: none">・ビー・オー・スタジオ、コムソフトを子会社化し、零売製作を加えて連結決算を開始・ビジネス拡大により大門にサテライトオフィスを開設・株式会社ピー・ビーシステムズと業務提携 |
| 2022年12月 | <ul style="list-style-type: none">・取締役向け譲渡制限付株式報酬制度導入 |
| 2023年03月 | <ul style="list-style-type: none">・業績予想上方修正(1回目) |
| 2023年04月 | <ul style="list-style-type: none">・従業員平均昇給率3%、最大昇給率27%・ダブルジョブ制度導入 |
| 2023年06月 | <ul style="list-style-type: none">・株式分割 1:2・自社株買い5億円 |
| 2023年09月 | <ul style="list-style-type: none">・業績予想上方修正(2回目)・増配(1回目) |

2024年9月期

- | | |
|----------|--|
| 2023年10月 | <ul style="list-style-type: none">・社内FA制度、職場復帰支援制度導入・株式会社富士薬品と協業強化・増配(2回目)・従業員向け譲渡制限付株式制度導入 |
|----------|--|



1. 2023年9月期 通期 決算概況



2. 2024年9月期 業績計画



3. 事業の成長戦略



4. 参考資料

2.1) 中期経営計画(連結)

中期経営計画2025年9月期売上高130億円・経常利益18億円の達成に向けて、引き続き**既存事業拡大**を目指し、取組みを継続

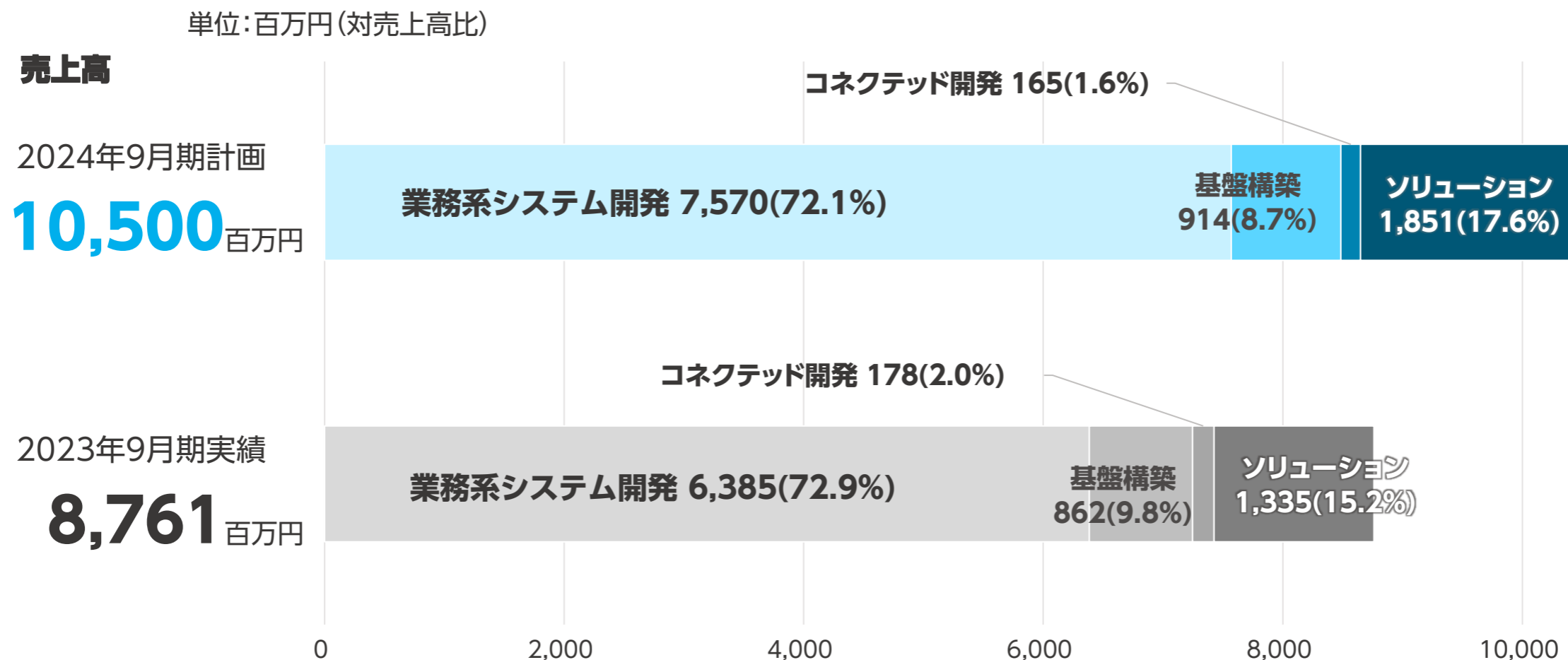
	実績		中期経営計画		
	2022年9月期 (億円)	2023年9月期 (億円)	2024年9月期 (億円)	2025年9月期 (億円)	CAGR (年平均成長率) 2022-2025(%)
売上高	67	87	110	130	25.3
	うち 既存事業 67 うち M&A -	うち 既存事業 81 うち M&A※ 6	うち 既存事業 105 うち M&A※ 5	うち 既存事業 129 うち M&A※ 1	
経常利益	7	11	15	18	36.7

※ 前年のM&Aの売上分は、既存事業に含みます。

※ 本資料発表日現在、2024年以降のM&Aの具体的な相手先は未定ですが、リサーチを進めております。

2.2) 2024年9月期 サービスライン別売上計画(連結)

引き続き業務系システム開発を柱に、
収益力の高いソリューションをさらに拡大



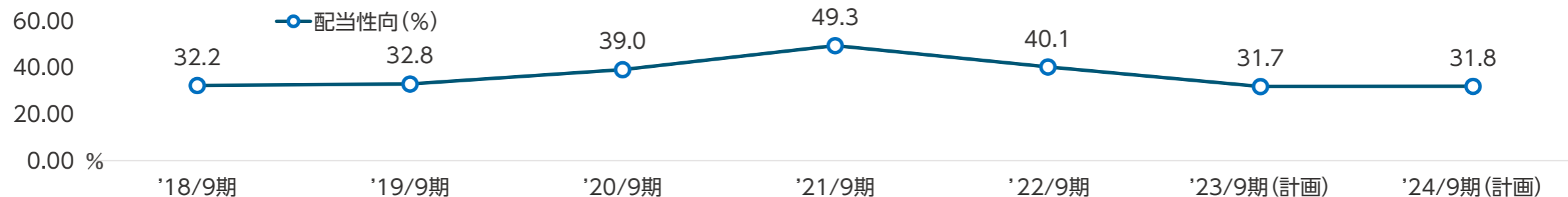
2.3) 配当と株主還元(単体)

2024年9月期 1株当たり配当金 **15円00銭/株**

前期比1円50銭増配 (前期 13円50銭/株)

株主還元とともに、経済成長、及び人材確保へ向け、社員の給与と賞与の引き上げに取り組む

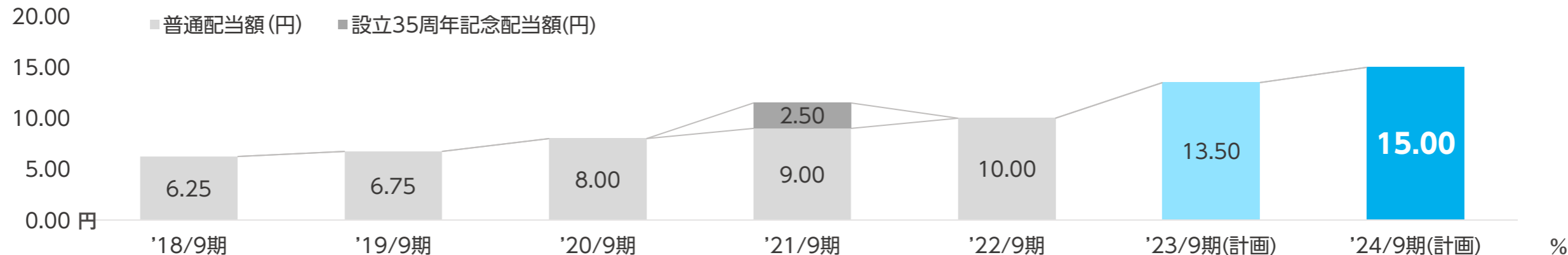
配当性向推移



※ 総還元性向(%) = (配当金支払額 + 自己株式取得による支出) ÷ 当期純利益

※ 2022年、2023年に行った自己株式の取得により、2022年の総還元性向は79.6%、2023年の総還元性向は90.5%となります。

配当額推移



※ 2021年9月期は設立35周年を記念し、9.00円の普通配当に加えて、2.50円の記念配当を行いました。

※ 2018年4月1日付、2019年1月1日付、2023年6月1日付でそれぞれ1株につき2株の割合で株式分割を行っております。過去の1株当たり年間配当額は、当該株式分割を考慮して算出しております。



1. 2023年9月期 通期 決算概況



2. 2024年9月期 業績計画



3. 事業の成長戦略



4. 参考資料



3.1) 経営理念・中期方針

■ 経営理念

広く経済社会に貢献し続ける

■ 経営指針

常に進化するニーズウェルはTry & Innovation を掲げ、
広く経済社会に貢献し続けます

■ 中期基本方針

真のシステムインテグレータへ移行

■ 中期経営指針

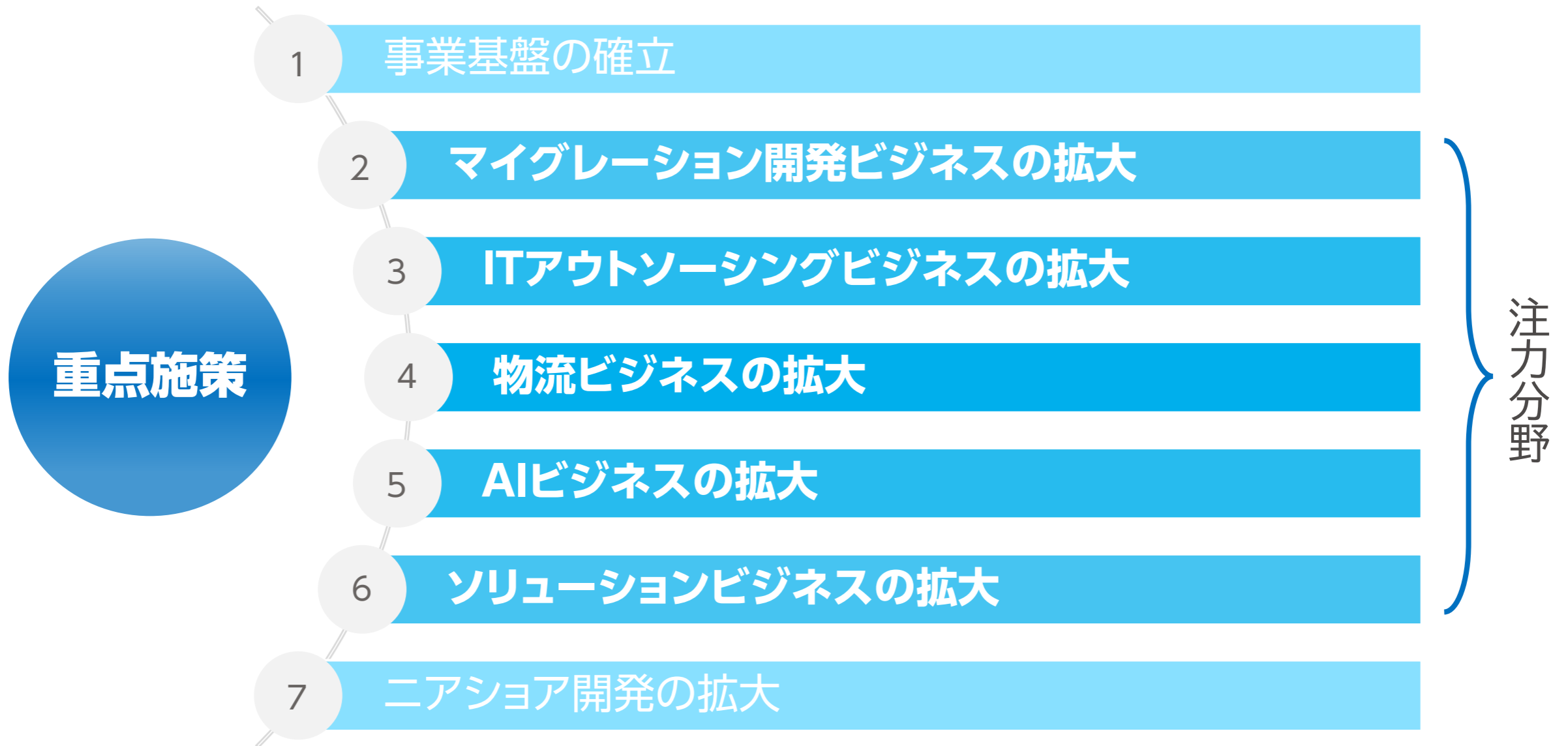
生産性向上による高収益化、そして残業低減
高給与、高賞与、及びワークライフバランスの実現

企業価値の向上

事業価値の向上:業績・事業目標の達成
社会価値の向上:サステナブル経営の実現



3.2) 重点施策



マイグレーション開発から品質テストの実施まで、 一気通貫でのマイグレーションサービスを提供

国産メーカーの汎用機撤退、レガシーシステムの新プラットフォームへの移行、
現行システムの有職者や技術者不足など、様々な要因により**マイグレーションの需要はこれまで以上に増加傾向**

長崎ニアショア拠点の活用

- ・マイグレーション開発に特化したエンジニアを集約
→技術ノウハウ、対応範囲の拡大

品質テストサービスの強化

- ・信頼性の高い高品質なテストの実施
- ・人的コストの削減に貢献
- ・開発エンジニアの有効活用による生産性向上

企業のDX人員不足の需要に応じて業務効率化支援、長期体制構築

DX化や業務改善の要請が年々高まる中、企業が自社内だけでIT全般の統制を行うことが困難な局面が増加している。企業の人員不足対策や契約形態に柔軟に対応した提案をし、**一括管理・運用、支援**を行う。

サポート内容

運用設計・運用監視

長年の運用実績で培ったノウハウを活かして、安定かつ安全な運用体制を構築。



オペレーション代行

復旧作業、バックアップ作業、脆弱性対応などシステムのオペレーションを代行。



マネージドサービス

移行・設計・構築から保守運用まで全て担い、長年培った技術力で高品質・運用費削減を実現。



3.2) 重点施策 注力分野【物流ビジネスの拡大】

ネットショッピング利用率増加で、物流倉庫の先進化ニーズが拡大

倉庫管理システム Smart WMS の3つの特徴

省人化・ペーパーレス化

- ・ハンディーターミナルの活用により、現場のオペレーションを改善
- ・倉庫内の一連の作業をペーパーレス化
- ・ロボットとの連携

課題を見える化

- ・高度な分析機能で生産性を向上
- ・倉庫内の人員配置を最適化
- ・配送車の積載率向上



操作性の高いシステム

- ・操作性を統一し入力ミスを防止
- ・検索項目を担当者ごとに自由に設定

倉庫管理システム Smart WMS の販売戦略

- ・物流ハードウェアメーカーとの協業によるSmartWMSの**拡販**
- ・SmartWMS**連携ソリューション**(AIピッキングカート、2024年問題AI化)の推進
- ・ドラッグストア等、**さまざまな業種向け**にSmartWMSを展開



3.2) 重点施策 注力分野【AIビジネスの拡大】






Work AIのラインナップ拡充によりAIビジネスを拡大

産学共同による生成AIソリューションの開発・提供、ProphetterシリーズとChat Documentの受注を強化

Work AI

AIやRPA等のノウハウを活用し、企業のDXを支援するために開発する当社の業種別AIソリューションの総称



	過去の見積実績データを機械学習し概算見積価格を算出 見積精度の向上と、見積時間の短縮を実現
	画像認識AI(ディープラーニング)を用いて、カメラで取得した対象物の正常・異常を検知
	予測AIを用いて、各種センサーデータから取得したデータを解析し製造工程の品質を向上
	予測AIを用いて、様々な異常を予兆し未然に故障・障害を防止
	AIチャットボットが社内FAQ対応とドキュメント検索 ■株主総会問答 ■社内FAQ ■社内規程検索 ■提案書流用

ソリューションビジネスの目的と方針を明確化し、ビジネス拡大をめざす

Purpose 目的

- ・企業価値の向上
- ・受注力の向上
- ・収益性の向上 / 「単価から価値アップへの移行」



Policy 方針

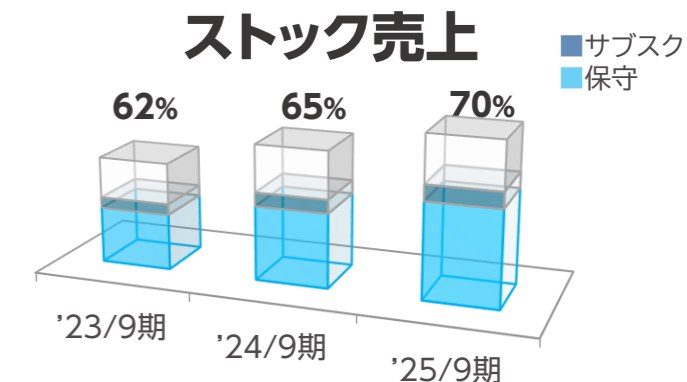
- ・研究開発ではなく、お客様とともにソリューション化
- ・サービスに注力、サービスの質向上
- ・付加価値の提供
- ・サブスク提供による継続サポート

3.3) 収益拡大と目標

ストック売上の拡大：2025年70%まで引上げ

- ・開発ノウハウを活かしたストック売上の拡大で安定収益を確保
- ・これまで培ってきた顧客との継続取引を維持拡大

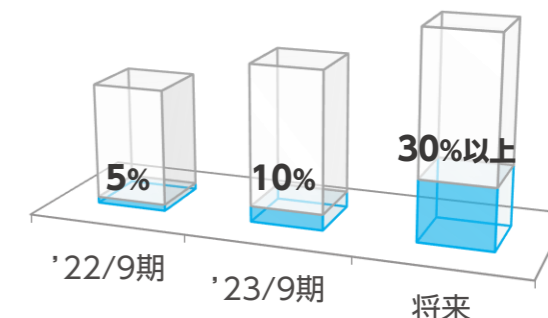
ストック売上: 2年以上のシステム保守・運用、サブスクリプション形態で提供するソリューション等



オンライン営業の促進: 売上高の30%以上をめざす

- ・セミナー、展示会、ウェブサイト、プレスリリース等の施策が奏功し、新たなターゲット層へ展開

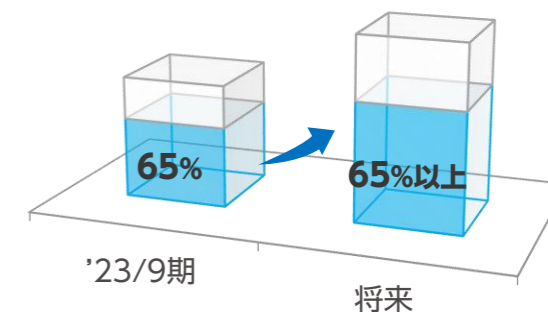
オンライン営業比率



エンドユーザー取引の拡大：売上高の65%以上を維持拡大

- ・既存ユーザーの継続案件、担当分野の規模拡大、担当分野以外の開拓に注力
- ・既存ユーザーと同業、類似の会社をターゲットに新規ユーザーを開拓
- ・エンドユーザーへの販売比率が高いソリューション・ビジネスに注力

エンドユーザー比率





1. 2023年9月期 通期 決算概況



2. 2024年9月期 業績計画



3. 事業の成長戦略



4. 参考資料



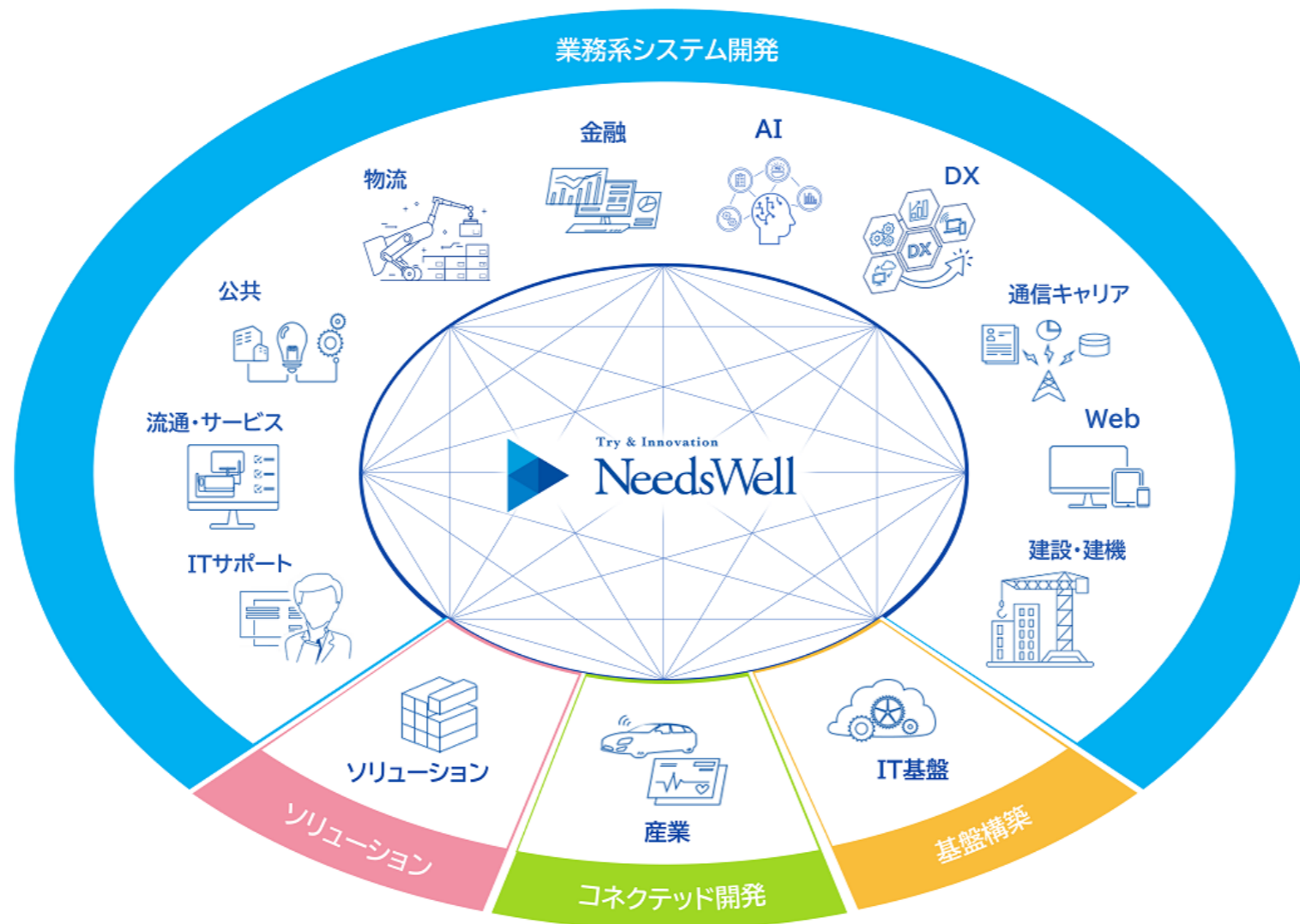
4.1) 会社概要

2023年9月末日現在

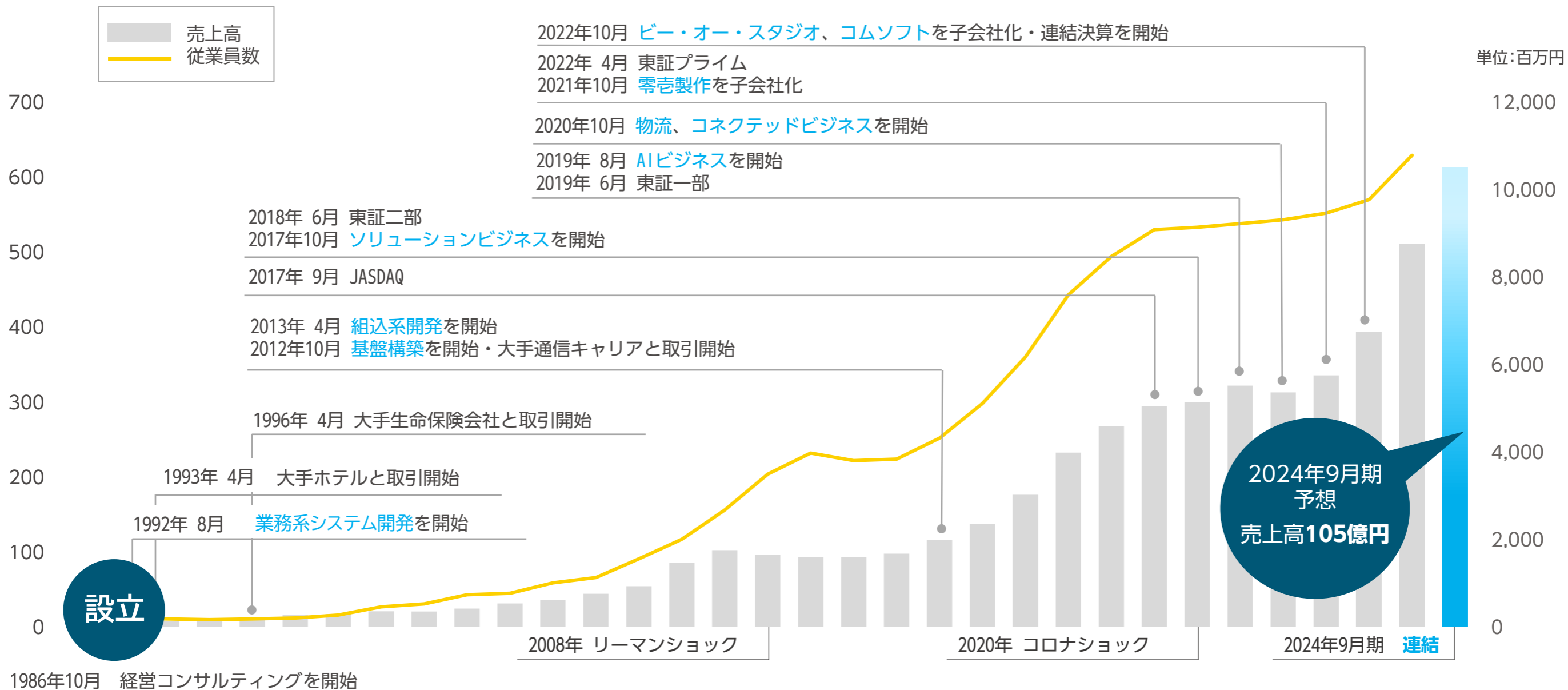
商号	株式会社ニーズウェル Needs Well Inc.	代表者	代表取締役社長 船津 浩三
設立年月	1986年10月	上場市場	東証プライム(証券コード:3992)
資本金	9億8百万円	売上高	87億61百万円(連結)
従業員数	629名(連結)	決算期	9月
本社	東京都千代田区紀尾井町4番1号 ニューオータニガーデンコート13階 TEL:03-6265-6763(代) FAX:03-6265-6764		
事業所	・ 新宿オフィス:東京都新宿区富久町13-15 サウスタワー5階 ・ 長崎オフィス:長崎県長崎市興善町2-21 明治安田生命長崎興善町ビル6階		
グループ体制	・ 連結子会社 零吉製作株式会社 (本社:栃木県那須塩原市) 株式会社ビー・オー・スタジオ (本社:東京都渋谷区) 株式会社コムソフト (本社:東京都豊島区)		

4.2) 事業領域

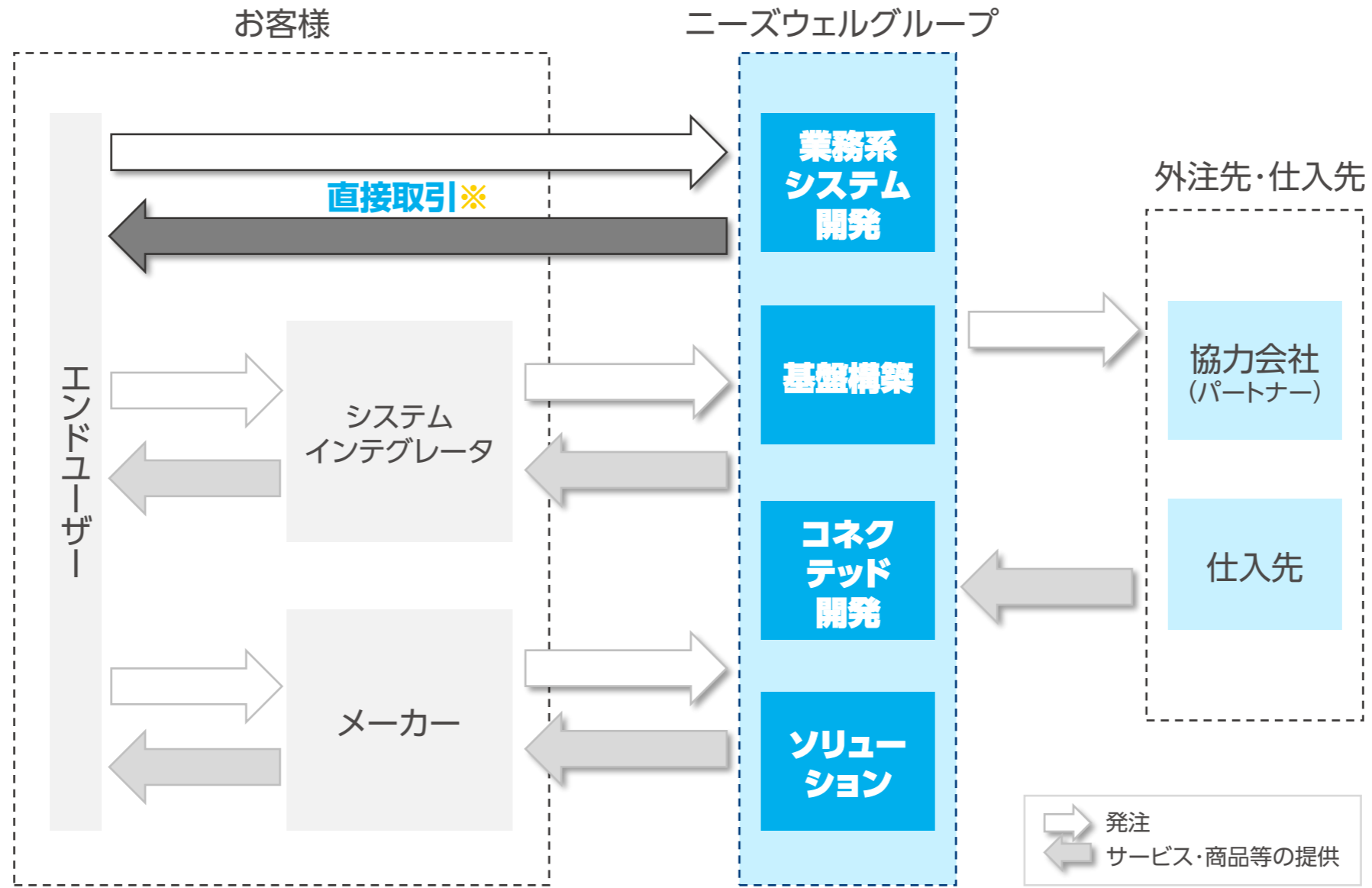
ニーズウェルは**金融向けの業務系システム開発**を中心とした4つのサービスでITのトータルサービスを提供しています。



4.3) 成長の軌跡



4.4) 事業系統図



※エンドユーザーとの直接取引 は売上全体の65% (2023年9月期)

4.5) 3つの強み

金融系システム 開発力

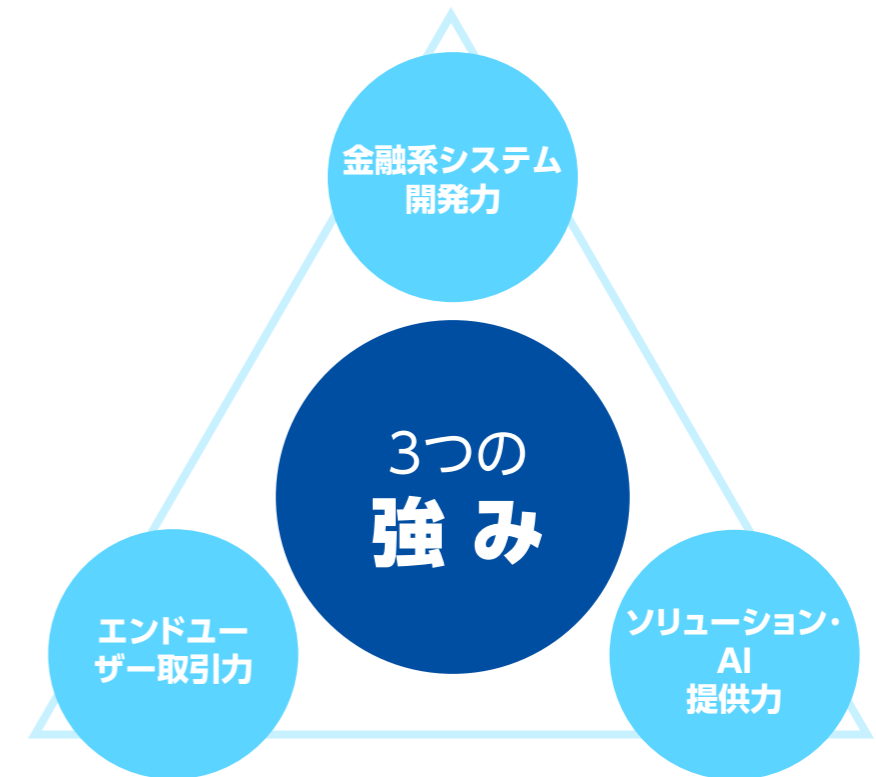
主力の業務系システム開発では金融系が売上高の約50%。
中でも**生命保険・損害保険分野**に強み。
銀行・クレジットカード・証券でも多数の実績。

エンドユーザー 取引力

生命保険会社・大手ホテル・通信キャリアなど、
エンドユーザーとの直接取引が売上構成比の
65%超と高水準。

ソリューション・ AI 提供力

5G関連、AI、RPA、テレワークなど
顧客のビジネスの目的に合わせた最適な
ソリューションサービスを提供。



4.6) 社会価値の向上 ① 事業と直結する取組み

ESG・SDGsの視点を取り入れた事業戦略でサステナブル経営をめざす

■ ニアショア開発促進:長崎開発センターを2024年までに100名体制に

ニアショアを活用したリモート開発体制で開発を促進

2024年までに長崎開発センター100人体制をめざす
地方の優秀な人材の活用で産業基盤と技術革新、雇用の創出による豊かな街づくりに貢献

長崎県SDGs登録制度の第1回登録事業者に認定
内閣府が設置する「地方創生SDGs官民連携プラットフォーム」に参加



■ DXをアシストする新たなソリューションの開発

ITエンジニアリングサービスは、RPAやローコード開発ツールの活用によるデータ連携で実現する作業の省力化、AI技術を利用したプラットフォームの構築、データ分析等、顧客企業のDXの実現・推進をアシスト
デジタル社会の産業基盤の構築に貢献

高齢者の健康寿命を延ばし、自治体の医療費削減に貢献するフレイル予防ソリューションを開発中
産学共同で生成AI等を活用した新たなソリューション開発に着手



■ パートナーシップの推進による事業成長

グループ企業、受注先・仕入先企業とのパートナーシップを推し進め、ともに永く発展できる体制をめざす
販路、受注、製品、技術者の拡充でシナジー効果を発揮



4.6) 社会価値の向上 ② 制度や支援活動から支える取組み

■ 働き方改革

- ・「**ダブルジョブ制度**」、「**社内FA制度**」、「**職場復帰支援制度**」を導入し、適正ジョブへの配置やモチベーション向上をサポート
- ・スキルやモチベーションを引き出す「**OJT・メンター制度**」
- ・有給取得奨励日、プレミアムフライデー、残業低減等によるワークライフバランスの推進
- ・テレワークの活用による生産性向上

■ 女性社員・管理職比率向上

- ・能力主義・ジェンダー平等の推進による女性比率の向上
- ・女性管理職比率目標30%、女性社員比率目標30%

■ 学生向けAI教育

- ・学生向けにAIプログラミング体験や、5日間・3週間のインターンシップを開催
- ・電子申請アプリや AI チャットボットのプログラミング教育、WinActor (RPA) による学校業務の効率化、味覚データ分析等を実施(2020年～)

■ 長崎県及び長崎市ふるさと納税

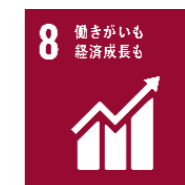
- ・長崎県立大学において産学連携の拠点を整備し高度専門人材の育成と県内産業の振興をめざす「Society5.0へ向けた次世代人材・産業創造プロジェクト」(企業版ふるさと納税制度)を支援

■ サッカーJリーグ V・ファーレン長崎を応援

- ・スポーツ文化の振興、地域の活性化を目指しサポーターとしてスポンサー契約

その他の取組みや詳細はこちらからご覧いただけます。

<https://www.needswell.com/ir/sdgs>



4.7) プレスリリース①

日付	種類	内容
2023-11-07	PR情報	<u>2024年度新卒 内定式実施のお知らせ～内定者へ事業説明・交流の場を提供～</u>
2023-11-02	PR情報	<u>SmartWMSとAIピッキングカート(寺岡精工製)の連携ソリューション[WMS-Picking]を提供開始～AIピッキングカートのサービス向上・販売拡大を目指す～</u>
2023-11-01	PR情報	【無料オンラインセミナー】請求業務の効率化をITリエンジニアリングサービス「請求管理」で実現！
2023-10-31	PR情報	<u>レアジョブ様から「経費精算システム導入プロジェクト」の支援を受注</u>
2023-10-31	適時開示	<u>配当予想の修正(増配)に関するお知らせ</u>
2023-10-30	PR情報	<u>長崎拠点給与水準・初任給引上げのお知らせ～新卒・キャリア採用の促進～</u>
2023-10-26	PR情報	<u>長崎大学様と産学共同による生成AIソリューションの研究開発～生成AIソリューションの創出を推進～</u>
2023-10-24	PR情報	<u>大手ビル管理会社から業務自動化の受注～RPAとAI-OCRを用いた請求・契約業務の自動化～</u>
2023-10-19	PR情報	<u>東京都中野区のPower Automate入札案件を落札～RPA再構築及び運用サポート業務委託～</u>
2023-10-17	適時開示	<u>従業員に対する譲渡制限付株式報酬制度の導入に関するお知らせ</u>
2023-10-12	PR情報	<u>企業調査レポート(2023年9月期第3四半期決算、中期経営計画)公開のお知らせ</u>
2023-10-12	PR情報	<u>富士薬品様とシステム委託に関して協業関係強化の契約締結を合意～IT業務の外部委託により、お客さまがDXなどコア業務に集中できる環境を構築～</u>
2023-10-10	PR情報	<u>長崎県内新卒採用イベントへ参加～新卒採用の促進～</u>
2023-10-10	PR情報	<u>某ゼネコン企業のDX化対応を追加受注～電子帳簿保存法対応に加え、ペーパーレス・ドキュメント電子化を実現～</u>
2023-10-05	PR情報	<u>ニーズウェルグループの「ManaSupport」活用による予想損益・予実管理～予想損益・予実管理を通じて経営の意思決定を支援～</u>
2023-10-03	PR情報	【無料オンラインセミナー】年末調整作業のペーパーレス化、従業員・担当者の負荷を大幅に軽減する手法
2023-09-28	PR情報	<u>パートナー要員の調達業務を効率化するサイト「BP-Collabo」を開発、社内導入</u>

4.7) プレスリリース②

日付	種類	内容
2023-09-26	PR情報	ニーズウェルのトータルソリューションを活用したDXの世界として「ニーズウェルで実施したDX化の事例・手法」をご紹介します
2023-09-25	適時開示	自己株式の取得結果および取得終了に関するお知らせ(会社法第165条第2項の規定による定款の定めに基づく自己株式の取得)
2023-09-21	PR情報	大手物流サービス会社から倉庫管理システム「SmartWMS」の機能追加を受注～物流サービスの変革期においてお客様のニーズの多様化にタイムリーに対応～
2023-09-20	適時開示	配当予想の修正(増配)に関するお知らせ
2023-09-19	PR情報	長崎県主催UIJターンIT技術者の募集イベントに参加予定～長崎開発センターのIT技術者を採用促進～
2023-09-14	PR情報	連結子会社における役員人事に関するお知らせ
2023-09-14	PR情報	組織変更並びに人事異動に関するお知らせ
2023-09-14	適時開示	連結業績予想の上方修正に関するお知らせ
2023-09-12	PR情報	役員向け譲渡制限付株式報酬制度を導入～事業成長に向け役員賞与を株式にて支給～
2023-09-07	適時開示	自己株式の取得状況に関するお知らせ(会社法第165条第2項の規定による定款の定めに基づく自己株式の取得)
2023-09-07	PR情報	大手出版企業の電子帳簿保存法対応プロジェクトを受注～電子帳簿保存法に加え、入力業務レスの実現による業務効率化で対応～
2023-09-06	PR情報	個人投資家向けIRセミナーの書き起こし(全文)及びアーカイブ動画公開のお知らせ 2023年9月期第3四半期決算、中期経営計画発表を終えて
2023-09-05	PR情報	【無料オンラインセミナー】法人カード×経費管理システム～経費精算業務の効率化事例をご紹介します～
2023-09-05	PR情報	人事情報等のDX化 ニーズウェルのITリエンジニアリングサービス「人事管理」活用事例
2023-09-04	PR情報	「国際物流総合展2023」株式会社寺岡精工様ブースでSmartWMSをご紹介します
2023-08-31	PR情報	ヤマダホールディングス様から「Concur Expense」「Concur Invoice」導入を受注
2023-08-31	PR情報	就活学生へ先輩社員による当社職場環境の紹介～新卒採用強化及び入社後ミスマッチ解消のための内定者フォロー実施～

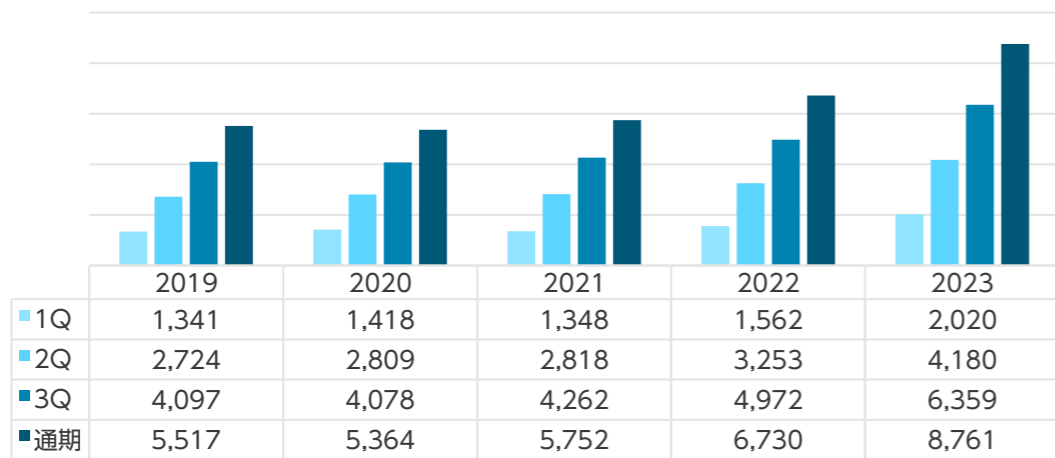
4.7) プレスリリース③

日付	種類	内容
2023-08-29	PR情報	大手ECサイト運営企業様の業務改善にPower Automateを活用、受注後の開発・運用までトータルサポート
2023-08-29	PR情報	経費精算等のDX化 ニーズウェルのITリエンジニアリングサービス「経費精算」活用事例
2023-08-24	PR情報	古河電気工業株式会社様から「Nナビ」を受注
2023-08-24	PR情報	株式会社コンカー・株式会社ニーズウェル共催オンラインセミナー開催のお知らせ はじめてみよう経費精算～教育機関における経費精算のDX化とは～
2023-08-22	PR情報	「職場復帰支援制度」導入のお知らせ メンタルヘルス不調による休職者の低減
2023-08-21	適時開示	(訂正) 2023年8月21日付「2023年9月期-2025年9月期 中期経営計画」の一部訂正に関するお知らせ
2023-08-21	IR資料	2023年9月期-2025年9月期 中期経営計画
2023-08-18	PR情報	「社内FA制度」導入のお知らせ 適正ジョブを割当て、さらなる能力開発やミスマッチの解消をめざす
2023-08-17	PR情報	明治安田生命保険相互会社様からの継続的かつ安定的な受注に向け、長崎ニアショア拠点活用を拡大
2023-08-17	PR情報	長崎で働く女性のキャリア形成について、高校生と考える 活水高等学校様主催パネルディスカッションイベントに参加、オフィス見学も受入れ
2023-08-10	PR情報	【新入社員座談会】掲載のお知らせ 新入社員が感じるニーズウェルの魅力を取材
2023-08-09	PR情報	個人投資家向けIRセミナー（ログミーファイナンス主催）参加のお知らせ
2023-08-09	適時開示	2023年9月期（第37期）第3四半期決算短信〔日本基準〕（連結）
2023-08-09	適時開示	2023年9月期 第3四半期報告書
2023-08-09	適時開示	2023年9月期（第37期）第3四半期決算説明資料

4.8) 業績推移①

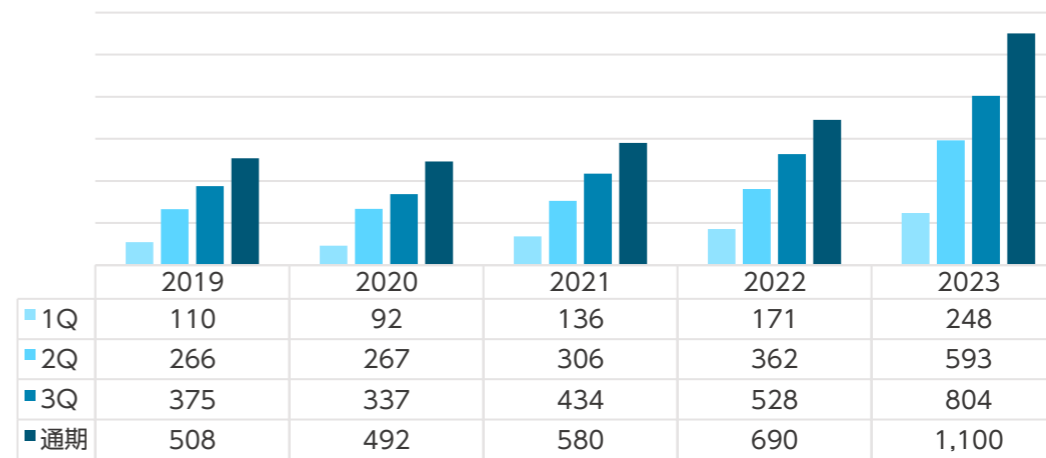
売上高

単位:百万円



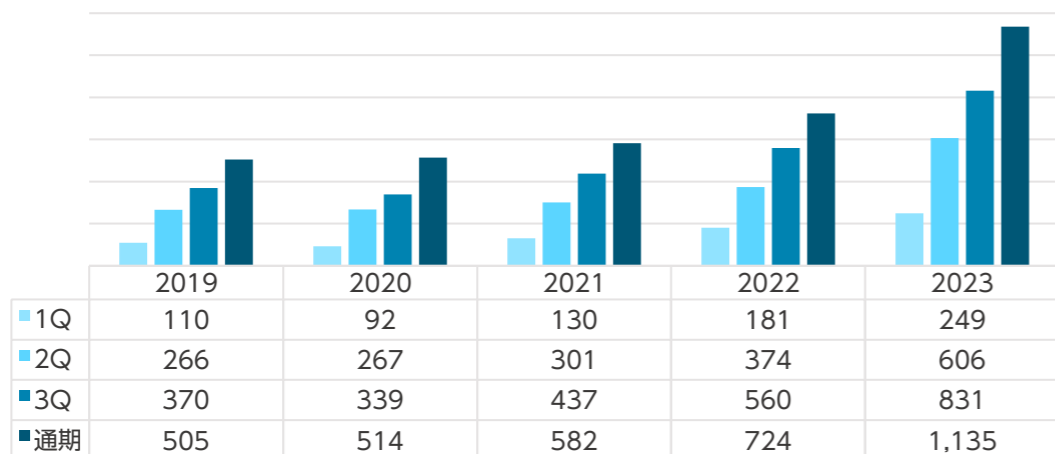
営業利益

単位:百万円



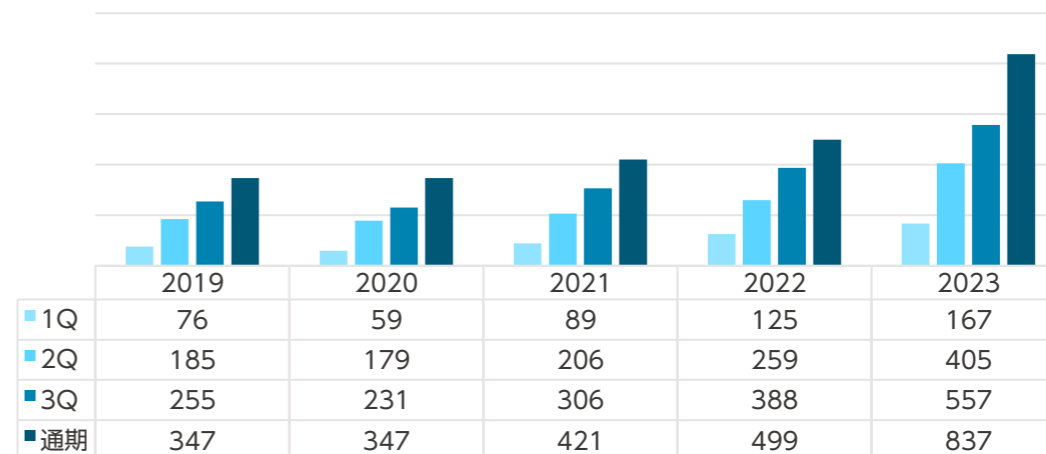
経常利益

単位:百万円



親会社に帰属する当期純利益

単位:百万円

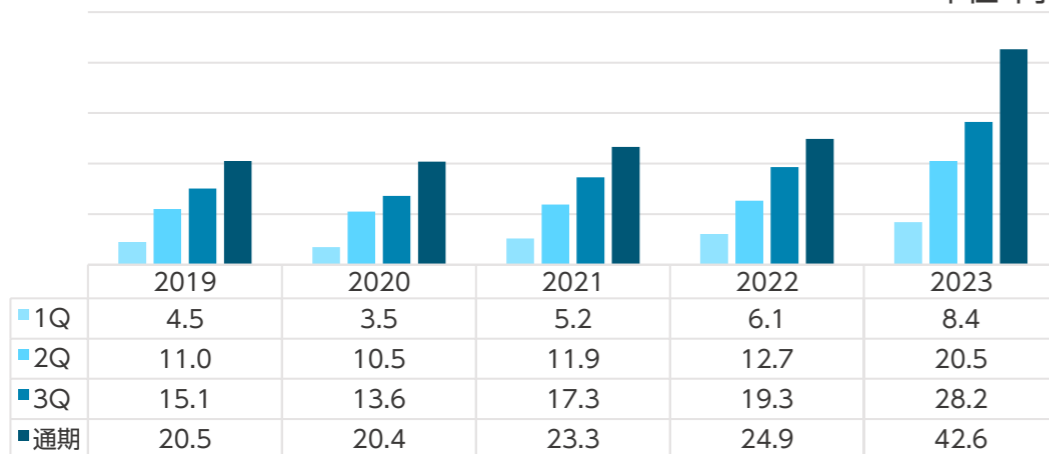


■2023年より連結決算に移行。2022年以前は当期純利益を記載

4.8) 業績推移②

1株当たり当期純利益

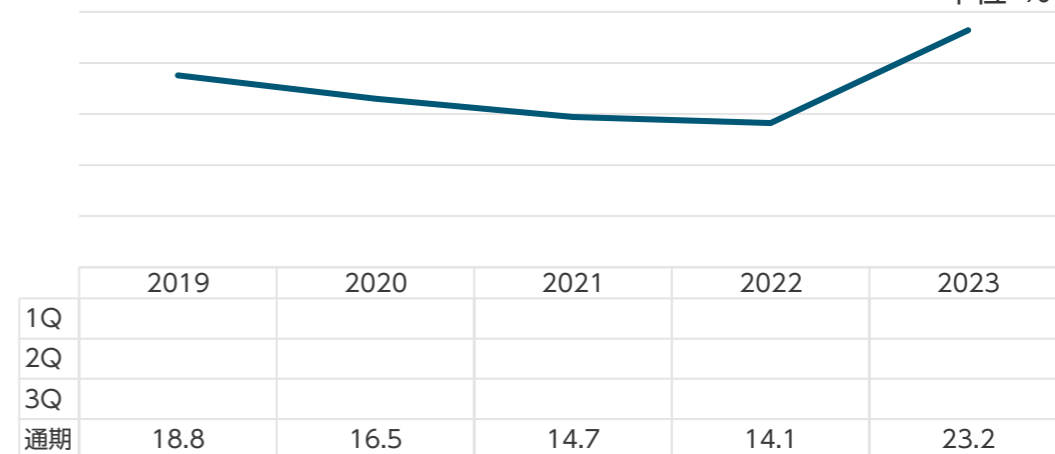
単位:円



■2017年5月12日付の100分割、2018年4月1日付の2分割、2019年1月1日付の2分割、2023年6月1日付の2分割調整後

自己資本当期純利益率

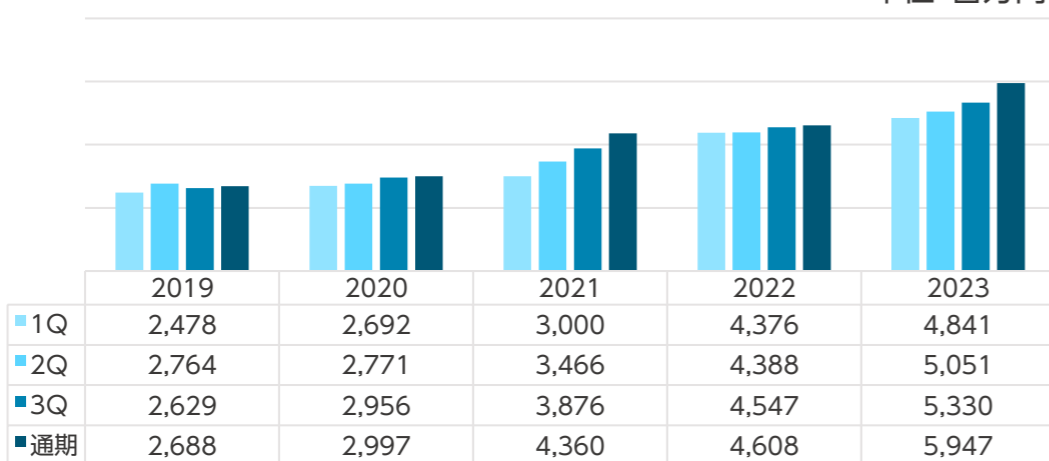
単位:%



■本指標は通期ごとに更新

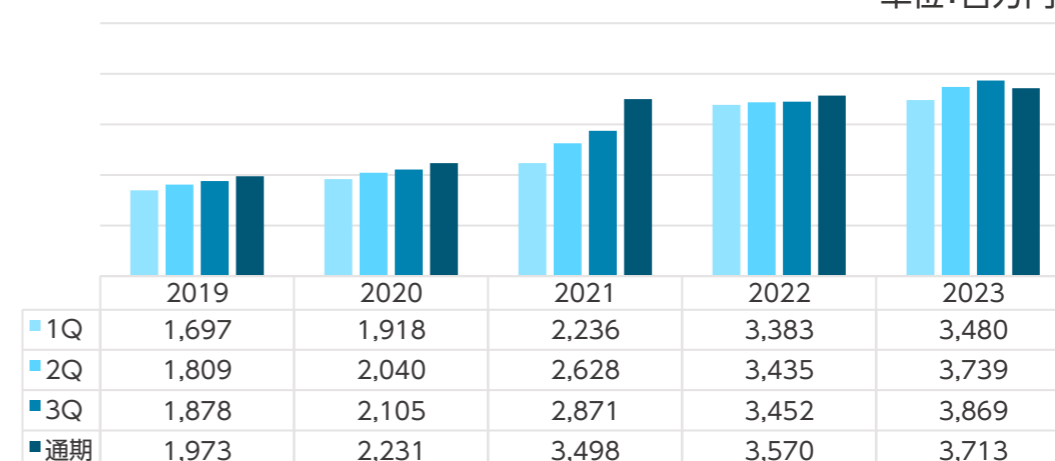
総資産

単位:百万円



純資産

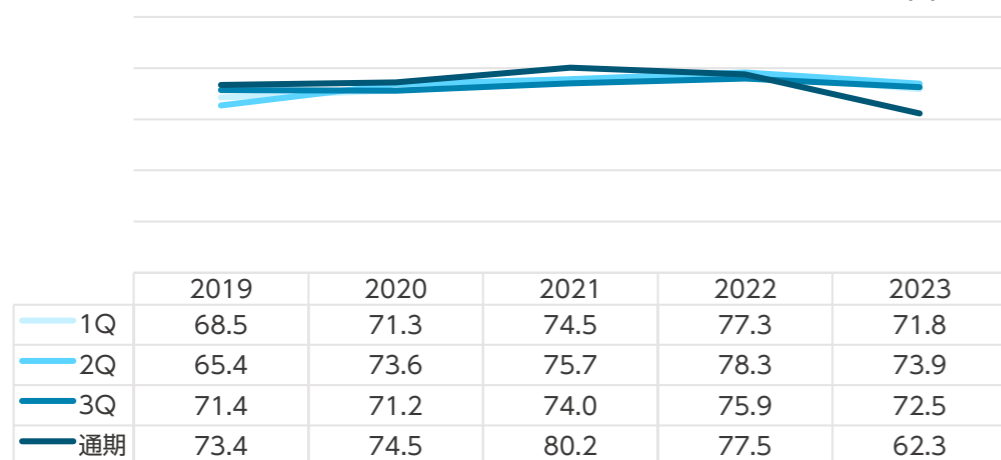
単位:百万円



4.8) 業績推移③

自己資本比率

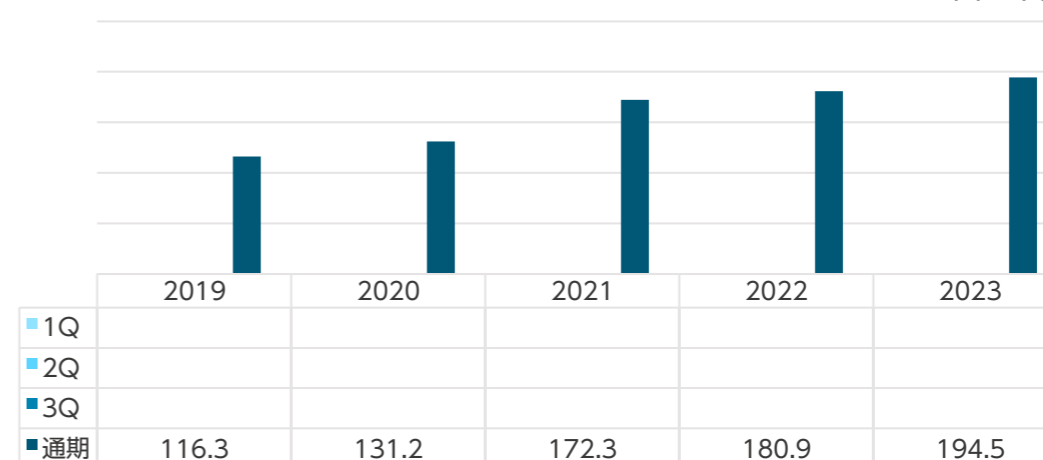
単位:%



■第2四半期(2Q)は、第1四半期から第2四半期までの累計情報
■第3四半期(3Q)は、第1四半期から第3四半期までの累計情報

1株当たり純資産

単位:円

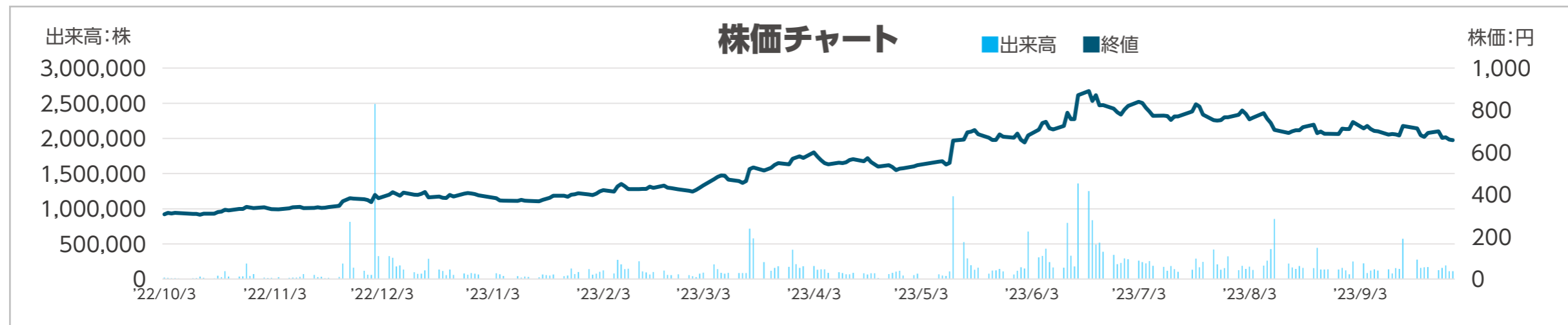


■2017年5月12日付の100分割、2018年4月1日付の2分割、2019年1月1日付の2分割、2023年6月1日付の2分割調整後
■本指標は通期ごとに更新

株価チャート

■出来高 ■終値

株価:円



■終値は、2023年6月1日付の2分割調整後



NeedsWell
Try & Innovation

- 本資料に記載されている将来の業績に関する予想、計画、戦略などは、現時点で入手可能な情報に基づき当社で判断したものです。
- 実際の業績は、今後の様々な要因により予想数値と異なる結果となる可能性があります。

株式会社ニーズウェル CC室 e-mail:ir-contact@needswell.com